

DE UN SUEÑO UNIVERSITARIO A UNA EMPRESA QUE NO DETIENE SU MARCHA

- **Moto Part Repuestos pasó de ser una iniciativa universitaria a un grupo empresarial con tres líneas de negocio y proyección de nuevas unidades en los próximos cinco años.**
- **Interactuar ha sido el aliado clave en cada etapa del crecimiento: desde el primer elevador hasta las ocho grúas, ha acompañado con crédito, asesoría y formación.**

José Ricardo Villa Montoya y su esposa Laura convirtieron, lo que comenzó como un sustento universitario en un verdadero proyecto de vida. Con intuición, determinación y la pasión por el mundo de las motos, pasaron de comprar y vender motocicletas a fundar su primer centro de servicio, dando origen a Moto Part Repuestos, una historia que ya ha escrito su primera década.

Como muchos emprendedores, enfrentaron la desconfianza inicial del mercado. Nadie les fiaba, no tenían respaldo ni experiencia; sin embargo, encontraron un primer aliado: Interactuar. "Sin Interactuar no seríamos Moto Part, ni Transportes y Servicios. Seríamos solamente un centro de servicio", afirma José Ricardo.

Gracias al apoyo de la Corporación, adquirieron su primera grúa y, con ella, crearon una segunda empresa: *Transportes y Servicios*, que hoy opera con ocho vehículos de este tipo, aliados a aseguradoras de la región. A esta se suma una tercera unidad de negocio: el spa para motos con servicio de lavado, la cual fortalece estructura al permitirles ofrecer un portafolio integral que incluye repuestos, reparaciones, grúas y cuidado estético vehicular.

El crecimiento ha sido constante. Para dar abasto, expandieron su infraestructura a dos pisos y trasladaron su almacén de repuestos a un nuevo local. Su acelerado crecimiento genera hoy 28 empleos, incluyendo personal administrativo, técnico y de soporte. Cada colaborador ha sido parte esencial en esta evolución, y como dice José Ricardo: "No son solo 28 personas, son 28 familias las que se benefician de este sueño que empezamos Laura y yo".

El espíritu emprendedor de José Ricardo no se detiene. Cada necesidad detectada se convierte en una oportunidad, y cada reto lo impulsa a crear. Visualiza una nueva empresa especializada en alineación de chasis y un centro de colisiones vehiculares para motos.